



PROFIL DE
PERSONNALITE +
MODULE VENTE
EFFICACE INCLUS



Durée : 1 mois
(un soir par semaine
18h00 – 20h00)

Prix : Sur demande

(Ce montant comprend la documentation digitale, un profil de personnalité Insights Discovery avec module vente efficace et une attestation)

EFFICACITE COMMERCIALE

Augmenter ses performances de vente !

Ce séminaire a pour but de vous aider à combler les exigences de vos clients, en liaison et en complément de toutes les autres formations que vous avez pu recevoir. De la connaissance de soi, à l'adaptation à son interlocuteur, en passant par la reconnaissance et l'appréciation des besoins d'autrui de façon à créer avec lui une relation étroite, ce séminaire allie théorie et pratique.

Objectifs pédagogiques

- Vous entamez le voyage, explorez et vous découvrez.
- Vous apprenez comment reconnaître les indices de préférences de vos clients.
- Vous apprenez comment adapter votre comportement pour communiquer plus efficacement avec autrui.
- Vous agissez et mettez en pratique ce que vous avez appris notamment avec le modèle de vente.

Programme

Date	Thème
Date 1	Accueil – Introduction (les étapes vers l'efficacité commerciale)
Date 2	Le Modèle Insights Discovery (Perception – Energies de couleurs)
Date 3	Le Modèle Insights Discovery (Préférences – Typologies)
Date 4	Le Modèle Insights Discovery (Style de vos clients – Modèle de vente)
Date 5	S'engager dans l'action - Clôture

Public cible : Toutes personnes souhaitant développer son efficacité commerciale

Lieu : Marrakech – Guéliz ou vidéo

Participants : Petit groupe garanti